

**Target Group**

Professional Experienced and graduated

**Occupational Area**

commercial

**Location**

Neukirchen-Vluyn

Werden Sie Teil unseres hochmotivierten Teams in der mit einer abwechslungsreichen Tätigkeit in einem stiftungsverbundenen, nachhaltig orientierten Unternehmen.

<b>Standort:</b>	<b>Neukirchen-Vluyn</b>
<b>Vertragsart:</b>	<b>Vollzeit</b>
<b>zu besetzen:</b>	<b>ab sofort</b>
<b>Bereich:</b>	<b>International Business</b>

Process Owner Sales (m/w/d)

**Ihre Aufgabe:**

*Prozessmanagement Sales:*

- > Analyse, Harmonisierung und Optimierung der end-to-end Prozesse in den Bereichen Vertrieb, Service und Projektgeschäft in Abstimmung mit den Process Ownern
- > Erstellung harmonisierter Konzepte und Dokumentationen
- > Vorbereitung & Durchführung von Rollouts
- > Organisation und Durchführung von Trainings / Workshops
- > Übernahme der (Teil-) Projektleitung
- > Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit internen Fachbereichen, z.B. der IT
- > Unterstützung bei Supportanfragen durch die Key User & Fachbereiche

*Internationale Koordinierung und Harmonisierung:*

- > Vorbereitung von Management-Briefings
- > Unterstützung / Beratung bei der Umsetzung von Kundenplanungs- und Sales-Entwicklungskonzepten
- > Definition sowie Implementierung EMEA weiter, harmonisierter KPI's und Reports

**Ihr Profil:**

- > Mindestens 3-5 Jahre relevante Berufserfahrung in einem internationalen Konzern mit mehrstufigem Vertrieb, Großhandelskanälen und Servicegeschäft, vorzugsweise in der Fertigungsindustrie
- > Analytische und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Stakeholdermanagement
- > Erfahrung im Umgang ERP-Systemen, idealerweise LN Infor, sowie CRM und BI-Tools
- > Hohe IT-Affinität und die Bereitschaft, sich in neue Systeme einzuarbeiten
- > Bereitschaft engagiert im Team zu arbeiten, Hands-on-Mentalität sowie hohe Kundenorientierung und unternehmerisches Denkvermögen
- > Reisebereitschaft, mit Fokus auf Europa, exzellente Kommunikationsfähigkeiten, insbesondere auch im interkulturellen Kontext
- > Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

**Was TROX bietet:**

ENTWICKLUNG / WEITERBILDUNG

ATTRAKTIVE VERGÜTUNG INKL. TARIFLICHER  
SONDER-ZAHLUNGEN

FAMILIÄRES UMFELD UND EINE WERTE-  
ORIENTIERTE UNTERNEHMENS-KULTUR

MÖGLICHKEIT  
ZUM MOBILEN ARBEITEN



35H WOCHE & FLEXIBLE ARBEITSZEITEN

GESUNDHEITS-MANAGEMENT



ATTRAKTIVE MITARBEITER-RABATTE

BUSINESS BIKE

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich unkompliziert über dieses Formular. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Im Hinblick auf die Nachhaltigkeit bevorzugen wir eine digitale Bewerbung und senden postalisch eingehende Bewerbungsunterlagen nach ihrer Digitalisierung nicht mehr zurück.

**TROX GmbH ● Herr Simon Kemmler**  
Heinrich-Trox-Platz ● 47504 Neukirchen-Vluyn  
simon.kemmler@troxgroup.com